
ADDETTO ALLE VENDITE

Autorizzato dalla Regione Marche con DDS 655 del 27/07/2022
Codice autorizzazione 1085922

FINALITA' Il corso mira a formare e a qualificare la figura di Addetto alle vendite. L'Addetto alle vendite è una figura che assiste ed orienta i clienti nelle operazioni di acquisto, curando la sistemazione dei locali, rifornendo gli spazi espositivi, preparando le merci, effettuando le operazioni di cassa. È inoltre incentrato nella gestione e impostazione della vendita on line, alla promozione dei prodotti e all'acquisizione della clientela attraverso i social.

MODULI DIDATTICI:

- ❖ Gestione in sicurezza di mansioni con possibile causa di stress lavoro-correlato (20 ore) FAD
- ❖ Monitoraggio delle operazioni di acquisto (40 ore)
- ❖ Assistenza all'acquisto (50 ore) FAD
- ❖ Allestimento banchi e scaffali di vendita (40 ore)
- ❖ Scaricamento e controllo della merce in entrata (30 ore)
- ❖ Competenze digitali (40 ore) FAD
- ❖ Stage (120 ore)
- ❖ Esame finale (10 ore)

Totale ore 350 di cui 220 ore online (110 in presenza e 110 online su piattaforma zoom), 120 ore di stage e 10 ore di esami finali.

ORARI LEZIONI: da definire con ogni gruppo classe

REQUISITI PARTECIPAZIONE: L'ammissione al corso è subordinata al possesso di esperienza lavorativa pregressa, coerente ai contenuti del corso.

MATERIALE DIDATTICO dispense di studio

SEDE PERCORSO FORMATIVO 220 ore di teoria di cui 110 online (piattaforma ZOOM) e 110 in presenza (Accademia SRL, Via Piermanni, 3/B 62010 Montecassiano (MC))

SCADENZA ISCRIZIONI: Ancona, Montecassiano, Pesaro, San Benedetto e Porto Sant'Elpidio

CERTIFICAZIONE RILASCIATA AL TERMINE DEL PERCORSO FORMATIVO: attestato di qualifica rilasciato a seguito del superamento dell'esame finale.

ISCRIZIONI/INFORMAZIONI:

ACCADEMIA SRL

Via Piermanni 3/B 62010

Montecassiano (MC)

Tel. 0733/290433 - 290379Cell.

347/1723952

e-mail: info@futureconsulting.it

www.futureconsulting.it www.accademia-srl.com